

Аквакультура: финансовое состояние и проблемы роста

Федяев В.Е. – ФГУП «ВНИИПРХ»

Среди политиков и специалистов сейчас формируется новое отношение к рыбному хозяйству страны. Все они указывают на необходимость ускоренного развития аквакультуры, как наиболее эффективного сектора рыбохозяйственного комплекса. Действительно, история свидетельствует, что в конце 80-х годов прошлого века рентабельность товарной рыбы в стране достигала 30-40 %, объем ее производства в 1990 г. составил почти 200 тыс. тонн. В настоящее время обобщенная оценка реального состояния дел в аквакультуре затруднена из-за недостаточной достоверной статистической информации об экономической деятельности рыбноводных предприятий и, в частности, о производстве рыбы в стране. Неполнота сведений об объемах выращивания рыбы заставляет дополнять их экспертными оценками, виртуальными досчетами. Это создает иллюзию благополучия в аквакультуре, но это же искажает ее реальное состояние, скрывает трудности и проблемы.

Но даже по нынешним оптимистическим оценкам по сравнению с 1990 г. объемы производства товарной рыбы снизились в два-три раза. Ни по уровню интенсификации, ни по технико-экономическим показателям современная аквакультура не соответствует не только своим потенциальным возможностям, но и достижениям науки.

Анализ экономического состояния рыбноводных предприятий, включающий 60 рыбохозяйственных объединений и самостоятельных рыбхозов, обеспечивающих примерно четверть всего объема производства товарной рыбы в стране, показал, что в 2005 г. их консолидированная прибыль составила 49,4 млн. руб. Это значит, что с одного рубля реализованной продукции в среднем было получено около 10 копеек прибыли.

В 2004 г., в соответствии с налоговым кодексом, в стране для сельхозпредприятий был введен новый, более льготный и упрощенный налоговый режим. Он предусматривает добровольный переход на уплату единого сельскохозяйственного налога (ЕСХН) вместо четырех других видов: налога на добавленную стоимость, налога на прибыль, налога на имущество организаций и единого социального налога. ЕСХН составляет 6 % от величины доходов, уменьшенных на величину расходов. Переход части рыбноводных предприятий на новую систему налогообложения не только упростил им составление отчетности, но и привел к сокращению сумм налоговых платежей, росту прибыли. Так, если удельный вес уплаченных налогов в общей выручке всех предприятий в 2005 г. составил 10,3 %, то для плательщиков единого сельскохозяйственного налога в тот же период этот показатель составил 6,3 % или на четыре процентных пункта ниже. При этом, по данным предприятиям доля единого сельскохозяйственного налога во всей сумме уплаченных налогов составила 6,9 %.

По предприятиям-плательщикам ЕСХН общая прибыль составила 37,5 млн. руб. или на один рубль выручки приходилось по 0,11 рублей. В некоторых хозяйствах эта величина достигала 0,14-0,25 руб. (Черепетский рыбхоз Тульской области, СПК «Рыбный» Калужской области). В Ставропольском крае по 13 хозяйствам-налогоплательщикам прибыль на 1 руб. выручки составляла 14,5 коп., в том числе по тем из них, кто перешел на единый сельскохозяйственный налог, эта величина составила 23 копейки.

Удельный вес плательщиков ЕСХН в общем объеме выпуска продукции всех предприятий составил 64,4 %, а в прибыли –

79,2 %, что также свидетельствует о более высокой эффективности работы первой группы предприятий. Рентабельность активов всей совокупности анализируемых рыбноводных предприятий составила 5 % что, как считается, в три раза ниже уровня, необходимого для расширенного производства. По предприятиям она колебалась от 0,4 до 11,0-11,6 % (рыбхоз «Черепетский» и СПК «Рыбный»).

И даже эта невысокая рентабельность достигается в значительной мере занижением оплаты труда работников (она колебалась по рыбхозам от 2,0 до 5,6 тыс. руб. в месяц, при средней по стране – 8,9 тыс. руб.), урезанием затрат на приобретение кормов и удобрений, что ведет к упрощению технологий выращивания рыбы, их примитивизации. Недостаток оборотных средств приводит к существенному росту кредиторской задолженности. А это может свидетельствовать и о перенесении убытков хозяйств на будущие периоды, т. е. о перераспределении убытков во времени. В результате, на начало 2006 г. кредиторская задолженность по анализируемым предприятиям составила 184 млн. руб. и в 5,3 раза превысила дебиторскую задолженность. Из общего объема кредитов только 16 % пошло на приобретение основных фондов. Поскольку у рыбхозов нет достаточных денежных средств на обновление техники, она имеет высокий уровень износа, который в основной массе рыбхозов превышает 50 %, а в некоторых – нормативный срок службы машин, оборудования и транспортных средств превышен в 2 и более раз. И хотя предприятия в некоторой степени пополняют их состав новым оборудованием, начисляемый износ опережает стоимость пополнения и сокращает общую остаточную стоимость основных фондов. Так, по группе анализируемых предприятий только за 2005 г. она сократилась на 7 %.

Как видно из таблицы, для получения 49,4 млн. руб. чистой прибыли на 510,9 млн. руб. оборота, предприятиям потребовалось 977,2 млн. руб. активов. Вполне приличный уровень коммерческой маржи ($49,4:510,9 \times 100 = 9,7\%$) сводится на нет неблагоприятным значением коэффициента трансформации (оборачиваемости активов) ($510,9:977,2 = 0,5$). Это значит, что на каждый рубль реализованной продукции требуется два рубля активов предприятия. Показатель рентабельности представляет собой произведение уровня коммерческой маржи и коэффициента трансформации. Учитывая, что процесс выращивания рыбы занимает длительное время, коэффициент трансформации увеличивать предприятиям сложно. Поэтому, главным путем роста экономической рентабельности предприятий аквакультуры остается снижение затрат на выращивание рыбы, повышение ее качества и цены, т. е. повышение коммерческой маржи.

Это может осуществляться путем более полного освоения имеющихся мощностей предприятий аквакультуры, повышением рыбопродуктивности. Со 150 тыс. га нагульных прудовых площадей, построенных еще в советские времена, при средневзвешенном нормативном выходе рыбы 1,8 т с 1 га, специализированные рыбхозы в состоянии получить 270 тыс. т рыбы. В то же время активнее могут зарыбляться пруды сельскохозяйственных предприятий, малые водоемы рыбноводных кооперативов и фермерских хозяйств, объем производства рыбы в которых, по экспертным оценкам, может составить не менее 25 % ее объема в специализированных рыбноводных хозяйствах. Дополнительно к этому, расчеты показывают, что пастбищное рыбноводство при

Таблица

Основные экономические показатели хозяйственной деятельности рыбхозов за 2005 г.

% п/п	Субъект Федерации	Количество хозяйств и объединений	Выручка, млн. руб.	Чистая прибыль, млн. руб.	Рентабельность активов, %	Кредиторская задолженность, млн. руб.
1	2	3	4	5	6	7
1	Ставропольский край	13	87,6	12,8	7,5	29,2
2	Калужская область	1	11,0	2,6	11,6	1,6
3	Тамбовская область	7	21,8	1,1	2,5	8,5
4	Самарская область	1	50,8	2,2	2,2	18,6
5	Воронежская область	10	47,8	6,3	4,3	5,5
6	Смоленская область	1	14,9	1,5	7,4	5,4
7	Курская область	1	11,9	0,7	1,6	7,9
8	Тульская область	2	56,6	6,2	11,0	29,0
9	Рязанская область	1	107,3	6,1	6,4	32,7
10	Липецкая область	1	33,0	4,5	6,0	10,7
11	Тверская область	3	10,3	0,2	0,4	4,6
12	Белгородская область	10	52,3	5,2	4,0	22,1
13	Дагестан	9	5,6	-	-	7,9
	Итого:	60	510,9	49,4	5,0	183,7

наличии достаточного количества рыбопосадочного материала в короткие сроки может дать 234 тыс. т рыбы. Для получения такого объема товарной рыбы потребуется 1,5 млрд. штук сега-летков сиговых, частичковых, растительноядных рыб. При этом, для данного этапа развития пастбищного рыбоводства отобраны только наиболее изученные и доступные в транспортном отношении водоемы в 35 субъектах Российской Федерации.

В настоящее время в стране работают более 50-ти предприятий и цехов, выращивающих рыбу с использованием теплых вод энергетических и других промышленных объектов. Площадь их садков и бассейнов составляет 300 тыс. м². При выходе рыбы даже по 100 кг/м² (рыбопродуктивность садков и бассейнов в 1988 г. в среднем по России составила 128 кг/м², а в отдельных хозяйствах получили по 250 кг/м²) со всей площади можно получить 30 тыс. т рыбы. Таким образом, суммируя объемы по отдельным направлениям рыбоводства, можно утверждать, что действующие производственные площади предприятий пресноводной аквакультуры при соответствующей финансовой и материальной поддержке позволяют получать ежегодно не менее 600 тыс. т товарной рыбы.

По экспертным оценкам, исходя из природно-климатических условий России, площадь шельфа, пригодная для создания хозяйств промышленной аквакультуры составляет 38-40 тыс. км, где можно получать еще 1-2 млн. т ценных видов морских гидробионтов. Оживление экономики аквакультуры, имеющиеся производственные мощности, активизация научно-технических исследований позволят реализовать этот потенциал рыбоводных предприятий.

В связи с этим, стратегия развития аквакультуры страны в средне- и долгосрочной перспективе должна быть направлена на стимулирование высоких темпов роста объемов производства рыбы при одновременном улучшении качественных характеристик этого роста. Для этого необходимо выполнение следующих условий:

- прежде всего, это максимально возможное использование уже имеющегося производственного потенциала. Вовлечение в производство недостаточно загруженных мощностей является дешевым ресурсом, так как для роста объема выращивания рыбы в этом случае не потребуются больших инвестиций.



– потребуются форсированный рост капитальных вложений, обеспечивающий поддержку наиболее приоритетных направлений аквакультуры;

– одновременно с этим, необходимо инновационное наполнение инвестиций, иначе инвестиционный рост будет способствовать воспроизводству раннее сложившихся, уже устаревших технологий.

Несомненно, что рыбхозы имеют внутривладельческие резервы роста производства рыбы и снижения затрат на ее выращивание.

Однако в целом существенный рост производства рыбы неразрывно связан с государственной поддержкой.

Меры поддержки рыбоводства могут быть выражены в виде субсидий на одну тонну реализованной продукции различного рода льгот, устанавливаемых региональными властями (льготные тарифы на электроэнергию, льготные кредиты на закупку кормов и удобрений).

Государство должно стать инициатором активного инвестирования в развитие аквакультуры. Положительное влияние на этот процесс может оказать национальный проект «Развитие АПК», в частности, предусмотренное им улучшение условий льготного кредитования, повышение доступности кредитных ресурсов. Льготное кредитование следовало бы направлять, прежде всего, на реализацию крупных региональных программ ускоренного развития аквакультуры. Точечное кредитование, кредитование отдельных рыбхозов не обеспечит необходимого синергического эффекта. Научные исследования показывают, что эффективное развитие аквакультуры должно быть основано на проведении научно-обоснованной инвестиционной политики, на программно-целевом, системном подходе. Основным принципом этой политики должна стать ее инновационная составляющая. Однако предприятия аквакультуры сегодня не располагают собственными финансовыми ресурсами для освоения инноваций, многие из них не имеют возможности брать кредиты даже для осуществления текущей хозяйственной деятельности. Поэтому льготное кредитование предприятий, включенных в реализацию региональных программ развития аквакультуры, позволит не только повысить эффективность их работы, но и будет способствовать государственному воздействию на формирование эффективной региональной структуры аквакультуры в целом. Ее предприятия расположены в шести рыбоводных зонах, отличающихся своими природно-климатическими условиями и наличием тех или иных типов водоемов. Поэтому, государство через льготное кредитование может способствовать рациональному размещению и специализации производства рыбы отдельными направлениями аквакультуры, их взаимосвязи и комбинации их технологий, повышению надежности кооперационных связей между специализированными предприятиями. Таким путем, через обеспечение оп-

ределенных предпочтений, можно будет надежно мотивировать и бизнес, и науку с ее инновациями на ускоренное развитие аквакультуры.

Чтобы с максимальной эффективностью использовать каждый рубль льготного кредитования, необходимо установить контроль над распределением денежных ресурсов, усилить технико-экономическое обоснование инвестиционных мероприятий. Неэкономические меры их отбора не позволят создать у предприятий заинтересованности в освоении лучших мероприятий, научных разработок, объективно обусловит низкую экономическую эффективность производства. Льготные кредиты следует предоставлять для реализации лишь низкорискованных проектов, хорошо экономически обоснованных, с подготовленной документацией. В связи с этим, возникает серьезная проблема с качеством проработок проектов, необходимых для принятия решений о целесообразности или нецелесообразности их реализации. Это касается рыбоводно-технологической части предлагаемых инвестиционных проектов, оценки коммерческой целесообразности их реализации, их экономического содержания, необходимых действий для принятия решения по существу предлагаемых проектов.

Для реализации целевых региональных программ предприятиям рыбного хозяйства следует оказывать адресную финансовую поддержку из бюджетов всех уровней. Программой следует предусмотреть создание региональных информационно-консультативных служб, направленных на оказание услуг рыбохозяйственным предприятиям по освоению инноваций, обеспечивающих технологическое обновление производства. Это укрепит связь науки с производством, ускорит широкое освоение их достижений.

Fedyaev V.E.

Aquaculture: financial state and problems of growth

All politicians and specialists note that it is necessary to accelerate the development of aquaculture as the most efficient fisheries branch. But today the generalized estimation of real state of aquaculture is hampered by inadequate statistic information on fish production and economical activities of fisheries enterprises. Incompleteness of the data on grown fish abundance makes it necessary to supplement them with expert estimations which fact creates an illusion of prosperity but distorts the real state of affairs, hides difficulties and problems.

To realize goal regional programs, fisheries enterprises should be supported financially. It would be very helpful to establish regional information-consulting services for rendering of service on innovations assisting to renew the industry.

